

| | |
|-------------------------------------|------------------------------------|
| 코스피 2583.17 (+3.46) | 코스닥 749.28 (+4.10) |
| 금리 (국고채 5년) 2.631 (-0.020) | 환율 (원·달러) 1449.05 (-4.35) |



수익률 제자리, 수수료는 2배 ↑… 운용사만 배 불렸다

퇴직연금제도 도입 20년

수익률 年2.3%… 물가 못 따라가 운용기관 수익 6년 새 90% 늘어 원리금 비보장형도 저조한 성과 기금형 도입·수수료 개편 시급

428조원 규모의 퇴직연금 제도가 도입 20주년을 맞았지만 수익률은 여전히 물가상승률을 한참 밀도는 것으로 나타났다. 반면 퇴직연금 제도 정착으로 적립액이 빠르게 늘면서 은행, 증권사, 보험사 등 운용기관이 가입자로부터 받는 수수료는 크게 늘어 6년 만에 2배 가까이 증가했다. 이에 따라 수익률을 높일 수 있는 기금형퇴직연금 제도를 도입해야 한다는 목소리가 커지고 있다. 또 수수료 체계도 수익률과 연동하는 방안을 찾아야 한다는 지적이다.

13일 금융감독원통합연금포털에 따르면 국내 42개 퇴직연금 운용기관(보험사 16곳·은행 12곳·증권사 14곳)이 지난해 퇴직연금 운용 수수료로 벌어들인 금액은 총 1조6841억원(DB형·DC형·개인형 IRP 합산) 규모다. 지난 2018년 기록했던 8861억원과 비교하면 90% 이상 늘었다.

그렇지만 수익률은 제자리걸음을 했다. 지난 3년간 국내 퇴직연금 수익률 평균은 연 2.3%에 불과하다. 같은 기간 소비자물가 상승률 평균인 연 3.7%를 1.4%포인트(p) 밀돌았다. 기간을 10년 까지 늘려도 수익률은 연 2.4%에 머물렀다.

퇴직연금은 지난 2005년 기준 퇴직



크게 오른 가공식품 물가

13일 서울시내 한 대형마트에 시리얼 상품이 진열돼 있다. 식품업체들이 상품 판매 가격을 인상하면서 가공식품 물가가 큰 폭으로 상승했다. 13일 통계청에 따르면 지난 1월 가공식품 물가지수는 122.03(2020년=100)으로 작년 같은 달보다 2.7% 올랐다. 품목별로 보면 오징어채(22.9%, 맛김(22.1%), 김치(17.5%), 시리얼(14.7%), 유산균(13.0%), 초콜릿(11.2%) 등이 크게 올랐다.

3500개사 법인 코인 거래 허용

거래소, 상반기부터 현금화 가능

앞으로는 기관투자자도 가상자산에 투자할 수 있게 된다. 검찰·국세청·관세청 등은 가상자산을 범죄 수익, 체납 재산 등의 이유로 몰수해 매도할 수 있다.

금융위원회는 13일 '가상자산위원회'를 열고 이같은 내용을 논의했다고 밝혔다. 우선 금융위는 올해 상반기부터 현금화 목적의 법인 가상자산 실명 계좌(법인계좌) 발급을 허용한다. 발급 대상은 법집행기관, 지정기부금단체 및 대학교 법인, 가상자산 거래소다.

현재 검찰·국세청·관세청 등 법집행 기관은 범죄수익의 몰수 등으로 가상자산을 보유하고 있다. 이들 기관은 은행들이 지난해 말부터 법인 계좌 발급을 지원해 왔다. 올 상반기부터는 보유하고 있던 가상자산을 현금화까지 할 수 있다.

금융당국은 퇴직연금 운용기관 사이의 경쟁력 제고를 위해 지난해 하반기 기관 간 상품 이동을 허용하는 '퇴직연금 갈아타기'를 도입했다. 하지만 상품 이동에 제약이 많고, 제도를 도입한 금융기관 사이에서만 이동할 수 있어 실제 성과는 미미했다. 〈2면에 계속〉

/안승진 기자 asj1231@metroseoul.co.kr

금 제도 대신해 도입됐다. 사업체 부도 등으로 퇴직금을 받지 못하는 일을 예방하고, 적립액을 운용해 수익을 발생 시킬 수 있도록 했다. 하지만 낮은 수익률에 중도 해지가 잦아, 본래 취지인 '국민연금을 보조하는 주요 노후 소득원'이란 기능을 하지 못하고 있다.

퇴직연금은 적립 및 운용 방식에 따라 확정급여형(DB)·확정기여형(DC)·개인형 IRP로 나뉜다. DB형은 기존 퇴직금 제도와 유사하지만, DC형과 개인형 IRP는 가입자가 직접 적립금 투자 방식을 선택한다. 손실 위험이 없는 원리금 보장형 상품부터 위험 상품에 투자하는 비보장형 상품을 선택할 수 있다.

앞서 운용기관들은 낮은 수익률 원인으로 88%에 달하는 '원리금 보장형' 비중을 지적해 왔다. 하지만 42개 운용기관이 판매한 원리금 비보장형 상품의 3년 수익률 평균도 연 1.44%에 그쳤다. 같은 기간 원리금 보장형 상품의 수익률인 3.2%의 절반에도 미치지 못한다.

그런데도 비보장형 상품의 수수료는 훨씬 높다. 현행 퇴직연금 수수료는 운용 성과와 관계없이 전체 적립금의 일부를 떼가고, 운용 성과 일부분을 추가로 떼가는 형태다. 원리금 보장형 상품은 수수료가 적립금의 0~0.1% 수준이지만, 원리금 비보장형 상품은 수수료율이 최대 1%에 육박한다.

성과와 관계없이 수익이 발생하는 만큼 각 운용기관이 수익률보다는 고객 확보에만 급급하게 되는 구조다. 특히 비보장형 상품은 손실이 발생할 수 있어 상품에 적자가 발생했는데도 운용사가 수수료를 떼 손실액을 늘리는 경우도 빈번하다.

금융당국은 퇴직연금 운용기관 사이

의 경쟁력 제고를 위해 지난해 하반기

기관 간 상품 이동을 허용하는 '퇴직연

금 갈아타기'를 도입했다. 하지만 상품

이동에 제약이 많고, 제도를 도입한 금

융기관 사이에서만 이동할 수 있어 실

제 성과는 미미했다. 〈2면에 계속〉

/안승진 기자 asj1231@metroseoul.co.kr

제'를 도입해 도입됐다. 사업체 부도 등으로 퇴직금을 받지 못하는 일을 예방하고, 적립액을 운용해 수익을 발생 시킬 수 있도록 했다. 하지만 낮은 수익률에 중도 해지가 잦아, 본래 취지인 '국민연금을 보조하는 주요 노후 소득원'이란 기능을 하지 못하고 있다.

퇴직연금은 적립 및 운용 방식에 따

라 확정급여형(DB)·확정기여형(DC)·개

인형 IRP로 나뉜다. DB형은 기존 퇴직

금 제도와 유사하지만, DC형과 개인형

IRP는 가입자가 직접 적립금 투자 방식

을 선택한다. 손실 위험이 없는 원리금

보장형 상품부터 위험 상품에 투자하는

비보장형 상품을 선택할 수 있다.

그런데도 비보장형 상품의 수수료는

훨씬 높다. 현행 퇴직연금 수수료는

운용 성과와 관계없이 전체 적립금의

일부를 떼가고, 운용 성과 일부분을 추가

로 떼가는 형태다. 원리금 보장형 상품

은 수수료가 적립금의 0~0.1% 수준이

지만, 원리금 비보장형 상품은 수수료

율이 최대 1%에 육박한다.

성과와 관계없이 수익이 발생하는

만큼 각 운용기관이 수익률보다는 고

객 확보에만 급급하게 되는 구조다. 특

히 비보장형 상품은 손실이 발생할 수

있어 상품에 적자가 발생했는데도 운

용사가 수수료를 떼 손실액을 늘리는

경우도 빈번하다.

금융당국은 퇴직연금 운용기관 사이

의 경쟁력 제고를 위해 지난해 하반기

기관 간 상품 이동을 허용하는 '퇴직연

금 갈아타기'를 도입했다. 하지만 상품

이동에 제약이 많고, 제도를 도입한 금

융기관 사이에서만 이동할 수 있어 실

제 성과는 미미했다. 〈2면에 계속〉

/안승진 기자 asj1231@metroseoul.co.kr

제'를 도입해 도입됐다. 사업체 부도 등으로 퇴직금을 받지 못하는 일을 예방하고, 적립액을 운용해 수익을 발생 시킬 수 있도록 했다. 하지만 낮은 수익률에 중도 해지가 잦아, 본래 취지인 '국민연금을 보조하는 주요 노후 소득원'이란 기능을 하지 못하고 있다.

퇴직연금은 적립 및 운용 방식에 따

라 확정급여형(DB)·확정기여형(DC)·개

인형 IRP로 나뉜다. DB형은 기존 퇴직

금 제도와 유사하지만, DC형과 개인형

IRP는 가입자가 직접 적립금 투자 방식

을 선택한다. 손실 위험이 없는 원리금

보장형 상품부터 위험 상품에 투자하는

비보장형 상품을 선택할 수 있다.

그런데도 비보장형 상품의 수수료는

훨씬 높다. 현행 퇴직연금 수수료는

운용 성과와 관계없이 전체 적립금의

일부를 떼가고, 운용 성과 일부분을 추가

로 떼가는 형태다. 원리금 보장형 상품

은 수수료가 적립금의 0~0.1% 수준이

만, 원리금 비보장형 상품은 수수료

율이 최대 1%에 육박한다.

성과와 관계없이 수익이 발생하는

만큼 각 운용기관이 수익률보다는 고

객 확보에만 급급하게 되는 구조다. 특

히 비보장형 상품은 손실이 발생할 수

있어 상품에 적자가 발생는데도 운

용사가 수수료를 떼 손실액을 늘리는

경우도 빈번하다.

금융당국은 퇴직연금 운용기관 사이

의 경쟁력 제고를 위해 지난해 하반기

기관 간 상품 이동을 허용하는 '퇴직연

금 갈아타기'를 도입했다. 하지만 상품

이동에 제약이 많고, 제도를 도입한 금

융기관 사이에서만 이동할 수 있어 실

제 성과는 미미했다. 〈2면에 계속〉

/안승진 기자 asj1231@metroseoul.co.kr

제'를 도입해 도입됐다. 사업체 부도 등으로 퇴직금을 받지 못하는 일을 예방하고, 적립액을 운용해 수익을 발생 시킬 수 있도록 했다. 하지만 낮은 수익률에 중도 해지가 잦아, 본래 취지인 '국민연금을 보조하는 주요 노후 소득원'이란 기능을 하지 못하고 있다.

퇴직연금은 적립 및 운용 방식에 따

라 확정급여형(DB)·확정기여형(DC)·개

인형 IRP로 나뉜다. DB형은 기존 퇴직

금 제도와 유사하지만, DC형과 개인형

IRP는 가입자가 직접 적립금 투자 방식

을 선택한다. 손실 위험이 없는 원리금

보장형 상품부터 위험 상품에 투자하는

비보장형 상품을 선택할 수 있다.

그런데도 비보장형 상품의 수수료는

훨씬 높다. 현행 퇴직연금 수수료는

운용 성과와 관계없이 전체 적립금의

일부를 떼가고, 운용 성과 일부분을 추가

로 떼가는 형태다. 원리금 보장형 상품

은 수수료가 적립금의 0~0.1% 수준이

만, 원리금 비보장형 상품은 수수료

율이 최대 1%에 육박한다.

성과와 관계없이 수익이 발생하는